



Licence professionnelle Assurance Banque Finance

DIPLÔME NATIONAL EN CONVENTION AVEC L'UNIVERSITÉ DE LILLE



Plus d'infos

40 ÉTUDIANTS
(23-24)

94% DE RÉUSSITE
(24-25)

LES ATOUTS +



Alternance de 12 mois contrat d'apprentissage ou de professionnalisation



Spécificités pédagogiques sessions interactives avec des experts, immersion-formation au sein des banques



Certifications proposées : AMF, TOEFL, Voltaire



1 parcours au choix Banque + ou Bancassurance



1 business game en partenariat avec BPI



CONTACT

Sandra KENDO
Responsable pédagogique
sandra.kendo@univ-catholille.fr

Une formation en alternance entièrement financée par l'entreprise et adaptée à ses besoins, qui permet à l'étudiant d'être salarié et rémunéré tout en se formant pour s'orienter vers les métiers liés au domaine bancaire ou de l'assurance. Cette licence est en partenariat avec les lycées EIC de Tourcoing, Gaston Berger de Lille et Berthelot de Calais.



PROFILS DES CANDIDATS

Etudiants titulaires d'un **Bac +2** dans le domaine de l'assurance, de la banque, de la négociation et digitalisation de la relation client, du commerce, de l'économie, de la gestion ou du droit.

MODALITÉ DE SÉLECTION

Candidature sur la plateforme **Agora : espaceadmission.univ-catholille.fr**
Sur étude de dossier (parcours, expériences professionnelles, excellence académique), concours sur l'environnement bancaire, assurantiel et économique et jury d'entretien.



Nos partenaires :

Les banques : BNP Paribas, Banque Populaire du Nord, Caisse d'Épargne, CIC, Crédit Agricole, Crédit du Nord, Crédit Mutuel, LCL, Société Générale, Crédit Coopératif, HSBC, Hello Bank, Monabanq...

Les assurances : Allianz, Axa, Generali, Gras Savoye, Groupama, Swisslife, ADRECA.

PROGRAMME PÉDAGOGIQUE

LICENCE PRO ASSURANCE BANQUE FINANCE

	Cours	ECTS
BCC 1 : Analyse économique et financière	• Introduction à la macroéconomie • Analyse des fondamentaux économiques et assurantiels • Systèmes financiers et placement sur les marchés des capitaux • Gestion de risques financiers et gestion des sinistres • Conformité	2 2 2 2 2
BCC 2 : Les fondamentaux juridiques et Patrimoine Familial	• Droit de la propriété • Protection du consommateur • Régimes matrimoniaux et fiscalité du patrimoine familial	2 2 2
BCC 3 : Les leviers du PNB : approche bancaire du client particulier	• Assurances automobiles et habitation • Assurance construction • Crédits aux particuliers ou financement du particulier • Développement de la clientèle de l'agence • Produits d'épargne (Protection sociale, produits de prévoyance, assurance vie et épargne retraite)	1.5 1.5 2 1.5 1.5
BCC 4 : Digitalisation bancaire et Techniques de vente	• Technique de vente omni-canal • Education financière et entraînement à la banque en ligne • Séminaire Entretien Vente	2 2 2
BCC 5 : Outils bancaires, posture commerciale et communication	• Anglais bancaire et financier • Informatique et statistiques appliquées • Mathématiques financières • Développement personnel et techniques relationnelles • Culture générale et certification Voltaire	2 2 2 2 2
	BANQUE +	BANCASSURANCE
BCC 6 : Découverte du marché des Professionnels, Approfondissement de la Gestion de Patrimoine La bancassurance et son environnement (parcours Banque +)	• Techniques de financement des entreprises • Analyse financière • Marché du professionnel • Accompagnement à la création d'entreprise • Conseils en Gestion de Patrimoine • Entreprises d'assurance et contrats • Connaissance des techniques de marketing	2 2 2 2 2 2 2
Connaissance du client Approfondissement de l'Assurance Fiscalité, Produits et Patrimoine (parcours Bancassurance)		• Connaissance des techniques de marketing • Gestion de la relation client • Fondamentaux de la banque et de l'assurance • Principe de l'assurance • Produits du professionnel • Fiscalité du revenu • Approche Patrimoniale 2 2 2 2 2 2 2

RYTHME D'ALTERNANCE

Un rythme adapté aux besoins des entreprises : **2 jours en cours / 3 jours en entreprise.**

DÉBOUCHÉS MÉTIERS

Conseiller clientèle banque à distance, Conseiller clientèle particuliers, Attaché(e) commercial(e).

Une poursuite d'études est également possible en **Master** :

Master Management des Banques et Institutions Financières, Master Droit et Gestion de Patrimoine, Master Finance Responsable et Durable.